

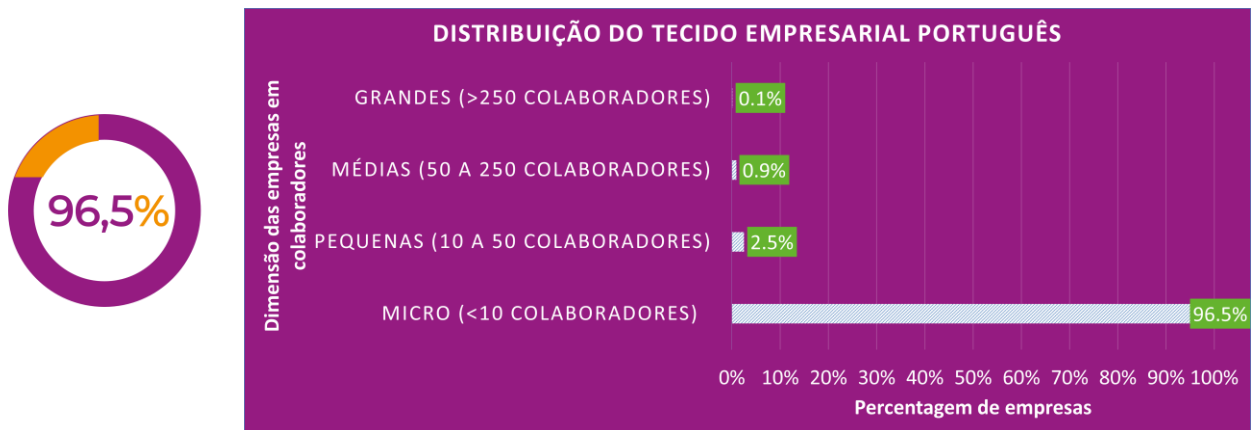


2i **SUMMIT**
BÚSSOLA EMPRESARIAL

**ESTRATÉGIAS ESSÊNCIAIS
PARA IMPULSIONAR O
NEGÓCIO**

WORKBOOK

Ao longo dos últimos anos, o tecido empresarial português tem vindo a acentuar a tendência crescente de ser constituído maioritariamente por micro empresas (<10 colaboradores), sendo atualmente esta percentagem superior a 96%.



Fonte: Instituto Nacional Estatística (INE)

A maioria destas empresas são constituídas por excelentes profissionais nos seus setores (produto ou serviço), no entanto verificam-se algumas lacunas em algumas competências essenciais para que o negócio prospere e cresça de forma estruturada e sustentada.

Fornecer ferramentas e conceitos essenciais que apoiem os Empreendedores, Startups, Empresários em Nome Individual (ENI) e os Empresários de Micro e Pequenas Empresas é o objetivo deste SUMMIT BÚSSOLA EMPRESARIAL.

Neste SUMMIT BÚSSOLA EMPRESARIAL reunimos um conjunto de especialistas de topo de várias áreas de atividade para partilharem contigo as suas experiências e know-how.

Este evento é uma oportunidade única para aprenderes, obteres estratégias práticas e criar uma visão clara de crescimento para o teu negócio.

O sucesso não acontece por acaso, ele é construído com as decisões certas - e esta pode ser a tua.

Estamos prontos para te receber.

Estás pronto para esta transformação?

LINKS ÚTEIS

+351 934 801 226



Bilhete GOLD



Sala ZOOM



Grupo WHATSAPP

12:30 – 13:15
+ 30m sala GOLD

19:00 – 19:45
+ 30m sala GOLD

20:30 – 21:15
+ 30m sala GOLD

26
DOM



Cristiano Ludovino



Carla Joaquim



Ângelo Costa Dias

27
SEG



Álvaro Cidrais



Susana Gomes



Hélio Gaspar

28
TER



Isa Mestrinho



Daniel Machado



Ana Paula & Cristiano

29
QUA



Ricardo Teixeira



Paula Carvalho



José Palma

30
QUI



Gabriela Constantin



Pedro Rui Branco



Ana Paula Mega



Após uma longa carreira ligada à gestão, cedi ao fascínio do impacto que o Coaching e o Desenvolvimento Pessoal produzem nos indivíduos e nas organizações.

Investi em variadas formações e ferramentas através das quais tive oportunidade de realizar o meu próprio processo pessoal.

Conciliar toda esta aprendizagem com a área de gestão fez todo o sentido e por isso hoje desenvolvo programas de desenvolvimento humano, profissional e empresarial.

Sou uma pessoa centrada no coração com a missão de fazer a diferença na vida de alguém – ainda que pequena que seja.

O que me deixa verdadeiramente feliz é ver o brilho nos olhos de quem se desenvolve e produz mudanças com significado nas suas vidas, projetos e negócios.

Este é o propósito deste SUMMIT – entregar-te valor para utilizares no teu crescimento e desenvolvimento.



Sou formado em Engenharia Civil pelo ISEL, atividade que desempenhei ao longo de mais de 20 anos.

Tornei-me empresário em 2008 e em 2013 abracei um novo projeto na área do imobiliário que me motiva todos os dias.

Sou sócio da EQuest (www.equest.pt) desde 2022, agregando à área do Coaching as áreas de Mentoria e Desenvolvimento de Negócio através da minha extensa formação nestas valências.

Hoje através destes meus dois projetos consigo fazer o que mais me apaixona: ajudar pessoas a atingir os seus objetivos.

O SUMMIT BÚSSOLA EMPRESARIAL é um projeto que dá voz a esta paixão, e para ti que aí estás só tens de fazer uma coisa: usufruir e levar contigo.

<p>HTTPS://SUMMIT.EQUEST.PT/SUMMIT_BUSSOLA_EMPRESARIAL</p>  <p>ACESSO GOLD</p>	<p>HTTPS://SUMMIT.EQUEST.PT/SUMMIT_BUSSOLA_EMPRESARIAL</p>  <p>2º SUMMIT</p> <p>26 A 30 OUTUBRO 25 ONLINE ZOOM</p>	 <p>BÚSSOLA EMPRESARIAL</p>
--	---	---

Porquê o BILHETE GOLD

PARA TE PROPORCIONAR UMA EXPERIÊNCIA INESQUECÍVEL



ACESSO À SALA PRIVADA COM OS ORADORES NO FINAL DA PALESTRA (Q&A)

Este é o espaço de NETWORKING QUALIFICADO. Em EXCLUSIVO para os GOLDS reservámos a oportunidade de esclarecerem dúvidas, colocarem questões, pedirem sugestões.



ACESSO AOS BÓNUS DOS ORADORES

Consulta a página do evento e descobre os EXTRAS que poderás obter e usufruir.



SALA DE WHATSAPP GOLD

Faz parte de uma COMUNIDADE onde podes partilhar os teus desafios, pedir ajuda e obter apoio dos teus pares.



ACESSO ÀS GRAVAÇÕES DAS SESSÕES DURANTE 3 MESES

Vamos ter muito conteúdo que sabemos não vais querer perder. Caso não consigas assistir às palestras todas num dia poderás revê-las tranquilamente mais tarde.



ACESSO EXCLUSIVO À SESSÃO “A PILHA DE OURO DO NEGÓCIO”

Vamos partilhar contigo uma das nossas formações empresariais

GARANTE JÁ A TUA EXPERIÊNCIA GOLD



26
DOM

12:30 – 13:15
+ 30m sala GOLD

BASES DE NEGÓCIO

De Empreendedor a Empresário

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Cristiano Ludovino

www.equest.pt | +351 934 776 793

Cristiano Ludovino é sócio da EQuest.

Com formação em Engenharia Civil e uma carreira de mais de 20 anos, Cristiano tornou-se empresário em 2008 e abraçou o desenvolvimento humano em 2013. A sua paixão por ajudar pessoas a atingir os seus objetivos levou-o a juntar-se à EQuest, trazendo valiosas competências em mentoria e desenvolvimento de negócio.

Possui diversas formações em gestão de tempo, recrutamento, desenvolvimento de planos de negócios e sistemas de franchising.

26
DOM

BASES DE NEGÓCIO

Empresa Unipessoal ou Limitada?

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Carla Leitão Joaquim

<https://clj-legal.com> | <http://www.linkedin.com/in/carla-leitao-joaquim>

Fundadora da *law boutique*, CLJ Legal – Alfaiates de Direito.

É advogada desde 1998, com mais de 20 anos de experiência dedicados a áreas de investimento como Imobiliário (Compra e Venda e Rentabilização de Ativos, Fundos de Investimento Imobiliário, Urbanismo e Turismo) e Empresarial (Societário, Governança Corporativa, Comercial e Laboral).

Exerceu a advocacia em ambiente empresarial, durante 8 anos, como advogada in house num promotor imobiliário e, ao longo de 14 anos, integrou várias sociedades de advogados, nacionais e ibérica.

Desde 2022, na CLJ Legal, vive a liberdade de um projeto a solo, onde o Direito tem a medida de cada cliente.

26
DOM

20:30 – 21:15
+ 30m sala GOLD

BASES DE NEGÓCIO

Gestão Financeira – Aprender a analisar os números importantes

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Ângelo Costa Dias

Contabilista certificado com mais de 25 anos de experiência.

Ao longo do seu percurso profissional, tem acompanhado empresas de diferentes dimensões e sectores de atividade, assegurando o rigor técnico e a conformidade legal das suas operações.

Atualmente, conjuga a sua experiência profissional com o aprofundamento académico em fiscalidade e finanças, reforçando o seu papel de consultor de confiança para empresas e particulares que procuram rigor, clareza e eficiência na gestão fiscal e financeira.

27

SEG

12:30 – 13:15
+ 30m sala GOLD

DECISÕES DE SUPORTE PARA O CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL

Cultura de Felicidade na Empresa

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Álvaro Cidrais

<https://acidrais.pt/> | alvaro@acidrais.pt | + 351 914 735 414

Álvaro Cidrais - CEO A.Cidrais GPI

Especialista em Colaboração e Felicidade Organizacional. É treinador de equipas há 40 anos. É Mentor, Consultor, Idealizador (e Gestor) de Projetos há mais de 30. É Facilitador, Formador e Docente Universitário.

Tem ampla experiência em empreendedorismo (7 organizações criadas), inovação social e na dinamização de redes e de processos comunitários. Sabe que o Erro é uma enorme oportunidade de co-desenvolvimento.

É licenciado em Ensino da Geografia, mestre em Geografia e Desenvolvimento Regional (1998) e pós-graduado em diferentes áreas da gestão.

27

SEG

19:00 – 19:45
+ 30m sala GOLD

DECISÕES DE SUPORTE PARA O CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL

E se corre mal?

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Susana Gomes

geral@susanagomes.com | <https://www.instagram.com/susanagomescoaching/>

A Susana Gomes é Coach e Mentora de Consultores Imobiliários e está ligada ao ramo imobiliário desde 2013.

É apaixonada por ajudar pessoas a desenvolverem os seus negócios, de forma a poderem viver a vida extraordinária que sempre desejaram. Acredita que o sucesso é inevitável para quem não desiste de perseguir os seus sonhos. É apenas uma questão de tempo.

E é nesse sentido que ajuda os consultores imobiliários a gerarem mais leads, a venderem mais imóveis e a criarem vidas extraordinárias tanto para eles como para os que os rodeiam.

27

SEG

20:30 – 21:15
+ 30m sala GOLD

DECISÕES DE SUPORTE PARA O CRESCIMENTO SUSTENTÁVEL

Processos – o motor invisível do crescimento sustentável

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Hélio Gaspar

Empresário e empreendedor há mais de 25 anos, fundador e CEO da Gestgasp, Bacorinho e Frango Vaidoso. Reconhecido pela sua visão estratégica e resiliência, construiu negócios que unem tradição e inovação, transformando desafios em oportunidades. O seu propósito é deixar um legado sólido, impactando positivamente colaboradores, clientes e comunidade, elevando a gastronomia portuguesa a referências regionais e internacionais."

WORKBOOK | PALESTRA

28
TER

12:30 – 13:15
+ 30m sala GOLD

AUTOMAÇÃO | EFICÁCIA

A IA no dia-a-dia

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Isa Mestrinho

www.isamestrinho.com

Olá, sou a Isa. Adoro aprender, testar, simplificar e ensinar. Sou mãe, consultora, formadora e mentora de Negócios, adoro a simplificação e automatização de processos para aumentar as margens dos negócios dos meus clientes e mentorandos. Tenho formação superior em contabilidade, recursos humanos e marketing, para além de diversas formações em Coaching, PNL e outras áreas comportamentais. Podem consultar o meu site isamestrinho.com para saberem mais sobre mim. Espero que gostem da minha contribuição para este SUMMIT. Dia feliz!

WORKBOOK | PALESTRA

28
TER

19:00 – 19:45
+ 30m sala GOLD

AUTOMAÇÃO | EFICÁCIA

Estruturar com Processos

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Daniel Machado

Formado em Física Aplicada e Gestão de Empresas

Especialista de referência em Gestão e Otimização de Processos, com mais de 20 anos de experiência em empresas multinacionais de renome, alia uma capacidade analítica exemplar a uma habilidade rara de envolver pessoas, transformando mudanças em resultados concretos e sustentáveis.

É apaixonado pela eficiência e por facilitar a vida das pessoas. Ao longo da sua carreira, estudou mais de mil PME's portuguesas como coordenador no Instituto Português de BPM, identificando padrões que diferenciam as empresas de sucesso daquelas que enfrentam dificuldades. O seu propósito: tornar acessíveis às pequenas e médias empresas os segredos e práticas que movem as grandes multinacionais, criando sistemas práticos que aumentam o lucro, garantem maior controlo e reduzem a dependência do Gestor.

Ao longo da sua jornada criou equipas autónomas que funcionavam sem depender da sua presença direta, provando que processos bem estruturados geram independência e consistência. Os resultados são claros: empresas mais lucrativas, com maior controlo e menos dependentes do gestor no dia a dia.

28
TER

20:30 – 21:15
+ 30m sala GOLD

AUTOMAÇÃO | EFICÊNCIA

Gestão Tempo – o que farias com +2 horas por dia?

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Ana Paula & Cristiano

A EQuest é uma empresa especializada em coaching, mentoria e desenvolvimento empresarial, dedicada a apoiar micro e pequenos empresários na estruturação e crescimento sustentável dos seus negócios.

Para nós o sucesso de uma empresa começa no desenvolvimento do seu líder — e é por isso que combinamos estratégia, comportamento e execução para criar resultados reais.

A EQuest acompanha empresários através de programas personalizados, formações e iniciativas de crescimento como o Roadmap Academy, um programa que guia o empresário durante 6 meses em todas as áreas críticas do negócio: liderança, finanças, marketing, processos e vendas.

A nossa missão é ajudar os empresários a deixarem de trabalhar apenas no negócio, para começarem a trabalhar pelo negócio — com estrutura, visão e impacto duradouro.

29
QUA

12:30 – 13:15
+ 30m sala GOLD

POSICIONAMENTO | MARKETING | VENDAS

Marketing – como vender online?

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Ricardo Teixeira

Reconhecido pela autenticidade e inovação, dedica-se a ajudar empreendedores a crescer os seus negócios usando Software, Marketing e Gestão e assim desenharem as vidas que desejam.

Fundador do primeiro evento em Portugal de Marketing Digital e da mentoria para empresários KIAI Academy [R]Evolution, possui 4 prémios Two Comma Club (incluindo 10M\$) e é parceiro de Jeff Walker. E ainda tem empresas na área de Software ligado a métricas e gestão.

Ex-campeão mundial de Karate e vítima de bullying que transformou dor em força, é hoje referência no empreendedorismo digital. CEO há quase três décadas, já vendeu em mais de 60 países e ajudou milhares de empreendedores em 500+ indústrias. É cofundador do Mastermind NEX Alliance.

29
QUA

19:00 – 19:45
+ 30m sala GOLD

POSICIONAMENTO | MARKETING | VENDAS

Construção e Comunicação da Marca

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Paula Carvalho

paula@suit.pt

Começou a trabalhar em comunicação em 2002 e foi em agências que fez grande parte do seu percurso. Integrada em vários projetos pioneiros, trabalhou em diversas áreas: moda, lifestyle, grande consumo, eventos, consultoria de inovação e responsabilidade social para marcas e empresas tão distintas como Converse All Star, Unilever, Jerónimo Martins, Sonae, Sumol+Compal, LEGO®, Prenatal e Dyrup.

Em 2013 abre a sua própria agência, a Suit PR, onde trabalha marcas de grande, média e pequena dimensão, desde grandes multinacionais como o Grupo LEGO e a UPS, a marcas nacionais, como a chocolataria Pedacos de Cacau, a Couto ou a Manteigaria.

WORKBOOK | PALESTRA

29
QUA

20:30 – 21:15
+ 30m sala GOLD

POSICIONAMENTO | MARKETING | VENDAS

Branding – o que é e qual a sua importância

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



José Palma

Designer e fotógrafo.

Desde muito jovem descobriu a sua paixão e vocação pelo mundo das artes e, ainda adolescente, encantou-se pelo Design.

Desenvolveu a sua carreira em design de produto, comunicação e branding e posicionamento de marca e produto tendo colaborado com diversas empresas nas áreas criativa e de produção industrial.

Foi fotógrafo oficial da Fundação Cultursintra, com registos da Quinta da Regaleira e da Quinta da Ribafria.

30
QUI

COMUNIDADE | REDE DE APOIO | BEM ESTAR

Nutrição – pilar de energia e bem estar

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Gabriela Constantin

Consultora Nutricional

É uma profissional com visão holística que atua na interseção entre bem-estar, performance e desenvolvimento humano. Já impactou diretamente mais de 340 pessoas ajudando-as a obter resultados concretos através da educação nutricional e do acompanhamento personalizado para desenharem um estilo de vida equilibrado. Acredita que equipas saudáveis constroem empresas mais resilientes, inovadoras e com maior retenção de talento.

30
QUI

19:00 – 19:45
+ 30m sala GOLD

COMUNIDADE | REDE DE APOIO | BEM ESTAR

Nutrição – pilar de energia e bem estar

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Pedro Rui Branco

Empresário e Diretor de Operações do BNI Equipas - Portugal

Pedro Rui Branco, natural de Santarém, é um jovem cidadão do Mundo, com participação em diversas associações ao longo do seu percurso pessoal, amante de viagens, empreendedor e empresário na área da Mediação de Seguros, com a sua própria empresa, a Branco Seguros.

É hoje especialista e promotor do conceito do Networking Empresarial, ocupando a posição de Diretor de Operações para 6 regiões, compostas por cerca de 20 grupos e 500 empresários, da maior rede e organização de Networking do Mundo, o BNI - Business Network International.

WORKBOOK | PALESTRA

30
QUI

20:30 – 21:15
+ 30m sala GOLD

COMUNIDADE | REDE DE APOIO | BEM ESTAR

Nutrição – pilar de energia e bem estar

↓ NOTAS

IMPORTANTE

PÉROLA

NO MEU NEGÓCIO

AÇÃO



Ana Paula Mega

www.equest.pt | +351 934 801 226

Partner & Founder da EQuest – Soft Skills Attitude.

Licenciada em Gestão de Empresas. A vontade de investir no seu desenvolvimento pessoal levou-a ao contacto com o Coaching. A curiosidade deu lugar à paixão pela área e à determinação de fazer uma viragem na sua carreira.

Em 2015 lançou a EQuest-Soft Skills Attitude (www.equest.pt) com o objetivo de apoiar micro e pequenas empresas através de programas de coaching personalizados no quais promove o desenvolvimento pessoal, profissional e empresarial dos seus líderes, equipas e colaboradores.

É Coach, Formadora Certificada e analista certificada DISC.

Queremos agradecer a tua participação no evento.

Sabemos o quão difícil é tirarmos tempo para pensar o nosso negócio. Por isso mesmo estás de PARABÉNS! fazes parte de uma elite com uma visão diferenciadora.

Sermos donos de pequenos negócios traz-nos as mesmas dores que os grandes negócios vivem, são apenas escalas diferentes.

Somos uma grande força motriz nacional. Somos 96% do tecido empresarial português!

A nossa visão com este SUMMIT BÚSSOLA EMPRESARIAL foi reunir esta comunidade num evento para lhe agregar valor.

Fazemos votos que assim tenha sido.

